

» sampost

ФРАНШИЗА КУРЬЕРСКОЙ СЛУЖБЫ



О КОМПАНИИ

Компания SAMPOST работает в сфере экспресс-доставки документов и посылок по России, странам СНГ и миру.

За время работы мы освоили оптимальные маршруты доставки и создали алгоритм работы с отправлениями. Это позволило сократить затраты на организацию, оптимизировать сроки доставки и привлечь больше клиентов.

Сейчас мы предлагаем партнёрам воспользоваться нашими наработками и открыть бизнес под брендом SAMPOST.



УСЛУГИ И СЕРВИСЫ



СТАНДАРТНАЯ ДОСТАВКА

Отправка посылок со стандартными сроками доставки.



СРОЧНАЯ ДОСТАВКА

Доставка посылок с минимальными сроками по России.



МЕЖДУНАРОДНАЯ ДОСТАВКА

Отправка посылок со стандартными сроками доставки по миру.



ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЕ УСЛУГИ

ЛИЧНО В РУКИ

Отправление выдаётся строго по предъявлению паспорта.

ПРИЁМ ОТПРАВЛЕНИЯ В ДРУГОМ ГОРОДЕ

Наш курьер заберет отправление в городе, указанном заказчиком.

УВЕДОМЛЕНИЕ О ДОСТАВКЕ

По смс, скан-копией накладной или возвратом накладной лично в руки.

СТРАХОВАНИЕ

Защита грузов на все время доставки.

ОПЛАТА ПОЛУЧАТЕЛЕМ

Перевозку оплачивает получатель посылки.

ИНДИВИДУАЛЬНЫЙ КОНТРОЛЬ ДОСТАВКИ

Дополнительный усиленный контроль отправления на всех этапах.

ОПИСЬ ВЛОЖЕНИЯ

Указываются пересылаемые предметы и их объявленная ценность.

УПАКОВКА

Дополнительная защита от механических повреждений.

ОПЛАТА НАЛОЖЕННЫМ ПЛАТЕЖОМ

Получатель оплачивает товар и его отправку.

ВЫХОДНОЙ ДЕНЬ

Доставка отправления в выходной день.

ПОВТОРНАЯ ДОСТАВКА, ОЖИДАНИЕ КУРЬЕРА

Доставка отправления в выходной день.

ВОЗВРАТ ДОКУМЕНТОВ

Доставка документов, заверенных получателем, отправителю или заказчику.

ПОЧЕМУ ВЫГОДНО ОТКРЫВАТЬ КУРЬЕРСКУЮ СЛУЖБУ?

1 ВОСТРЕБОВАННОСТЬ УСЛУГИ

По прогнозам рынок доставки должен был вырасти с 1,7 трлн руб. в 2019 до 5,6 трлн. в 2024. Но пандемия только ускорила этот процесс — цифра 2024 года увеличилась до 7,2 трлн руб*.

2 ТРЕНД К ПЕРЕДАЧЕ ДОСТАВКИ НА АУТСОРС

Большинство фирм отказываются от собственной службы доставки. Они частично или полностью передают доставку на аутсорс — это экономия денег, времени, гарантия качества услуг и возможность расширить сеть доставки.

Источник: https://datainsight.ru/DI_eCommerce2020_2024

3 НЕ ТРЕБУЕТ БОЛЬШИХ ВЛОЖЕНИЙ НА СТАРТЕ

Чтобы начать, вам не нужно крупных вложений в создание инфраструктуры: складское помещение и оборудование можно взять в аренду, курьеров подбирать с личным автомобилем.

**ПРОГНОЗ ОБЪЁМА РЫНКА
КУРЬЕРСКОЙ ДОСТАВКИ
ДО 2024 ГОДА,
трлн рублей***



ПРИБРЕТАЯ ФРАНШИЗУ, ВЫ ПОЛУЧАЕТЕ:

1 ИНФРАСТРУКТУРУ

В нее входит отработанный алгоритм работы с клиентами и отправлениями, отлаженные схемы доставки, адаптированное программное обеспечение с отдельным приложением для курьеров.

2 ОБУЧЕНИЕ И ПОДДЕРЖКУ

Все франчайзи проходят обучающий курс в центральном офисе и получают кураторскую поддержку на всех этапах открытия и развития филиала.



3 МАРКЕТИНГОВУЮ ПОДДЕРЖКУ

Кроме работы под известным на рынке брендом, мы предоставляем все наши маркетинговые наработки, которые можно будет использовать для привлечения клиентов.

4 СТАРТОВЫЙ ПАКЕТ

Мы бесплатно предоставляем брендированные конверты, пакеты, накладные, пломбы, скотч, форму для курьера. Этого хватит на первые 1-2 месяца работы.

ОТ ФРАНЧАЙЗИ МЫ ЖДЁМ:

- ✓ нацеленности на долгосрочное сотрудничество;
- ✓ желания строить и развивать прибыльный бизнес;
- ✓ работы над развитием узнаваемости бренда на территории франчайзи;
- ✓ готовности следовать правилам, рекомендациям и договорным обязательствам;
- ✓ наличия свободных средств для инвестирования;
- ✓ наличия помещения на первом или цокольном этаже здания от 20 м²;

КОМУ ПОДОЙДЁТ НАШЕ ПРЕДЛОЖЕНИЕ:



Тем, кто уже работал в курьерских службах.



Менеджерам и управленцам без опыта в доставке.



Небольшим курьерским службам, желающим выйти на новый уровень.



Владельцам пунктов выдачи и постаматов крупных компаний с целью расширить бизнес.



Тем, кто хочет выйти на перспективный рынок с минимальными затратами.



Небольшим транспортным компаниям, желающим увеличить спектр услуг.

УСЛОВИЯ ПРИОБРЕТЕНИЯ ФРАНШИЗЫ

ПАУШАЛЬНЫЙ ВЗНОС

от 100 000 до 250 000 рублей
(зависит от населенного пункта).

ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЕ ИНВЕСТИЦИИ

от 145 000 рублей на офис, оборудование,
оплату труда.

РОЯЛТИ

6% с 5 месяца.

ОКУПАЕМОСТЬ

от 12 до 24 месяцев.



КАЛЕНДАРНЫЙ ПЛАН ОТКРЫТИЯ

Средний срок открытия филиала — 1 месяц

» sampost

Франчайзи




КОНТАКТЫ


**ОСТАВЬТЕ ЗАЯВКУ
И УЗНАЙТЕ УСЛОВИЯ ДЛЯ ВАШЕГО ГОРОДА**



Максим Аравин
специалист по развитию франчайзинга

 8 (800) 200-36-96

 franchise@sampost.ru

 sampost.ru/franchise-new

